

О.В. Кожевина

Теоретико-методологические основы исследования неравновесности экономики

Еще недавно в познании общества мы исходили из свойств системы, близкой к равновесному состоянию. Как свидетельствуют достижения науки последних десятилетий, такой подход был весьма ограничен. По мнению Е.Н. Князевой и С.П. Курдюмова, «устойчивость и равновесность – это тупики эволюции» [1, с. 13]. Новое время требует перехода к нелинейному, многомерному и альтернативному мышлению.

Проблема определения неравновесности экономики берет свое начало в теории экономической динамики, смысловое содержание до настоящего времени остается весьма спорным.

При формировании понятия «неравновесная экономика» первоначально следует сделать акцент на разграничительном соотношении статики и динамики в экономических процессах.

Дж. Р. Хикс называет экономической статикой «...такой раздел экономической теории, где предполагается, что исследователя не беспокоит вопрос об указании времени. Экономической динамикой – такие разделы, в которых всякое количество должно быть отнесено к определенному времени» [2, с. 216]. Указанные определения Дж. Р. Хикса недостаточно конкретны, но они предполагают, что статика представляет собой постоянное, неизменное состояние во времени, т.е. равновесие. Динамика же, в свою очередь, накладывает на состояние неизменности фактор времени – перспективу.

Подтверждает мнение Дж. Р. Хикса и В.-Б. Занг, заключая, что «в теориях равновесия время исключено, поскольку предполагается, что систему можно поддерживать в таком состоянии, когда отношения взаимодействия между переменными остаются неизменными» [3, с. 28]. Ж. Сапир также утверждает, что «теория общего равновесия – это теория, в которой время лишено продолжительности» [4, с. 89].

В плане определения состояний статики и динамики достаточно продуктивен системный подход. Как и любая система, экономика может быть статична только в случае ее закрытости, при полном отсутствии временного воздействия внешней среды. «Длительное время в состоянии равновесия, – отмечает В.-Б. Занг, – могут находиться лишь закрытые системы, не имеющие связей с внешней средой, тогда как для откры-

тых систем равновесие может быть только мигмом в процессе непрерывных изменений» [3, с. 45]. Экономика – система открытая, постоянно подпитываемая изменениями извне, на которые она так или иначе реагирует, т.е. находится в динамичном состоянии неравновесия.

«Неравновесность является всеобщей формой организации материи, возникающей под влиянием внешней среды», – справедливо отмечает Е.А. Ерохина [5, с. 45]. В связи с этим неравновесность – важнейшее свойство.

«Степень неравновесия обозначает ту границу, за которой ожидания начинают обманываться, а планы – нарушаться», – утверждает Дж. Р. Хикс. – Ни одна экономическая система никогда не бывает в состоянии совершенного равновесия продолжительное время; и все-таки возможны условия, когда она приближается к такому состоянию. Без сомнения, система ближе всего к подобному состоянию, когда соответствующие условия ближе всего к стационарным... Неурожай, крупные изобретения и политические перевороты могут вывести из строя даже самую совершенную по организации экономическую систему. Следовательно, равновесная система – всего лишь плод воображения» [2, с. 239–242].

Дж. Сорос в книге «Алхимия финансов» вводит понятие «антиравновесие». Он полагает, что «равновесие как таковое редко наблюдается в реальной жизни – рыночные цены имеют злобную тенденцию к колебаниям. ...Равновесие есть продукт аксиоматической системы. ...Возможность того, что состояние равновесия никогда не будет достигнуто, не должна нарушать стройности логической конструкции, но использование гипотетического равновесия в качестве реальной модели вносит значительное искажение» [6, с. 34].

Однако Р.Ф. Харрод не разделяет высказанные выше позиции ученых. Он заявляет: «Я нахожу много отрицательного в тенденции сужать область статики, навязывая ей все более многочисленные и строгие ограничения и тем самым, ограничивая ее значимость и сферу применения. Это порождает опасность, что все истинные и ценные элементы традиционной теории статики, имеющие практическое значение, могут пройти мимо нашего внимания и выпасть из поля

зрения. ...Я убежден, что статика останется важной частью теории. ...Я полагаю, что центральное ядро экономической науки и ее основа... будет и дальше оставаться в сфере статики» [7, с. 10–13].

Заслуга экономических теорий равновесия А. Смита, А. Курно, Л. Вальраса, В. Парето, Дж. Кейнса и других, на наш взгляд, в том, что они наглядно показывают тот идеал, к которому нужно стремиться, но, как и любое идеальное состояние, оно в реальной, быстро изменяющейся действительности недостижимо. Знание теоретических моделей равновесия позволяет определить конкретные факторы отклонений реальных процессов от идеальных и сформулировать пути достижения **оптимального** состояния экономики. Таким образом, эти теории показывают, что если равновесие когда-то и складывается в экономической системе, то при каких условиях оно происходит.

Определенный интерес в условиях неравновесной экономики представляет взаимосвязь неравновесности с симметрией и асимметрией. В процессах эволюционного развития соотношение элементов симметрии и асимметрии играет важную роль. Данное соотношение тесно связано с понятиями порядка и беспорядка, устойчивости и изменчивости, равновесия и неравновесности.

Решение вопросов симметрии и ее нарушения необходимо для объяснения самых разнообразных явлений. Анализ данных современного знания позволяет сделать вывод о том, что нарушение симметрии и образование новых, часто более высокоорганизованных, структур представляет одну из глубинных особенностей нашего мира и проявляется в эволюции не только традиционных физических объектов, но и такого уникального и сложного, как экономика.

Симметрия – это признак полноты и совершенства. Лишившись свойства симметрии, экономика входит в состояние дисбаланса, утрачивая при этом свои «совершенство» и «красоту».

Эстетическая окрашенность экономической симметрии в наиболее общем понимании – это согласованность или уравновешенность всех отраслей народного хозяйства и механизмов их регулирования, объединенных в единое целое. Как нам представляется, экономика интуитивно, подсознательно использует и заимствует законы природной симметрии, как бы приближаясь к более устойчивому варианту жизнедеятельности.

Асимметрия – это противоположная категория, связанная с отсутствием у объекта всех элементов симметрии. Она отражает существующие в экономической системе нарушения равновесия, обусловленные изменениями, развитием, струк-

турной перестройкой частей целого (подсистем и элементов).

Экономическую асимметрию можно рассматривать как отклонение (или отличие) свойств и параметров определенного объекта от некоего «стандарта», «нормы» или «типичного» состояния. «Норма» или «стандарт» выступают в данном случае в качестве шкалы измерения асимметрии. В качестве подобных стандартов предлагается рассматривать такие параметры, как «прожиточный минимум», «потребительская корзина», «продовольственная безопасность», которые должны представлять среднестатистические, научно-обоснованные и законодательно оформленные значения. Соответственно, отклонение от этих значений в ту или иную сторону будет показывать степень асимметричности данного параметра по тому или иному региону. Вся совокупность подобных отклонений характеризует экономическую асимметрию в региональном аспекте, т.е. устойчивые во времени и пространстве разрывы в уровне экономического развития регионов.

В реальной экономике, как и в природе, нет чистых симметрии и асимметрии. Они всегда находятся в единстве и непрерывной борьбе. На разном уровне развития системы присутствует то симметрия (относительный порядок), то асимметрия (тенденция нарушения покоя, движение, развитие, кризисы).

Однако симметрия, как и равновесие, – это мгновенное состояние, которое не может задерживаться на продолжительное время: стоит произвести какое-либо воздействие на экономическую систему, как она придет в движение. Нарушено равновесие, исчезла симметрия – возникло движение экономики либо к прогрессу, либо к регрессу, т.е. проявилась неравновесность.

По нашему мнению, неравновесность экономики – это объективное состояние, характеризующееся отклонением параметров экономической системы от равновесия во времени и пространстве вследствие нелинейных изменений в динамике развития.

В разных отраслях экономической системы имеются свои отличительные параметры. В них экономические показатели преломляются под своим углом. Используемые в экономических исследованиях показатели, такие как национальный (региональный) доход, валовой внутренний (региональный) продукт, фонд накопления и потребления, капитал, инвестиции, задолженность, являются общими параметрами, характеризующими экономическую систему. Они отражают не только узкие технологические аспекты воспроизводства и эффективность социально-

экономического механизма всей системы производственных отношений, но и степень сдвига в сторону неравновесности.

Сдвигом является качественное изменение взаимосвязей между сопоставимыми элементами экономической системы, обусловленное неравномерной динамикой соотношения их количественных характеристик. Под сопоставимыми понимаются элементы, принадлежащие одному уровню экономической системы. Сдвиги в сторону неравновесности проявляются в экономике на различных уровнях: индивида и домашнего/личного подсобного или фермерского/хозяйства (на наноуровень), предприятия и организации (микроуровень), отрасли и региона (мезоуровень), национального (макроуровень) и мирового (мегауровень) хозяйства.

Следовательно, сдвиги в сторону неравновесности можно классифицировать по различным признакам и основаниям.

Во-первых, их можно сгруппировать по эволюционно-историческому признаку, поскольку каждому этапу развития присущи свои сдвиги в экономике (например, сдвиги на этапе становления и развития феодальных, капиталистических, рыночных отношений, коллективизации, периода нэпа и т.д.).

Во-вторых, по территориальному охвату сдвиги подразделяются на изменения в экономике тех или иных регионов, областей, стран. В данном случае существенное значение отводится территориальному разделению труда, закрепляющему отдельные отрасли и сферы производства за определенными территориальными образованиями.

В-третьих, по охвату хозяйственных элементов выделяются мега-, макро-, мезо-, микро- и наносдвиги в зависимости от того, на каком уровне исследуются изменения в сторону неравновесности. При этом следует заметить, что макросдвиги ведут к изменению основных экономических пропорций и показателей функционирования экономики, поэтому их можно называть глобальными.

В-четвертых, по отношению к определенной экономической системе можно выделить внешние и внутренние сдвиги. В современных условиях глобализации хозяйственной жизни все большее значение приобретает взаимосвязь, взаимодействие, взаимопроникновение указанных сдвигов.

В-пятых, по скорости, продолжительности, глубине, масштабам и интенсивности изменений сдвиги подразделяются на эволюционные и революционные. Эволюционное течение изменений в экономической системе временами прерыва-

ется бурными процессами ее кардинального (революционного) обновления, часто сопровождаемое переходными состояниями.

В-шестых, по стадиям воспроизводства выделяются сдвиги на всех его стадиях – производства, распределения, обмена и потребления продукции (товаров, услуг).

На любом этапе функционирования экономики ее объективным свойством является наличие двух специфических характеристик, составляющих дуальность в динамике ее развития. Прежде всего, для поддержания целостности и обеспечения уровня простого воспроизводства в условиях изменяющейся внешней среды, а также внутрисистемных случайных и преднамеренных колебаний, требуется наличие в ней гомеостатических механизмов, обеспечивающих относительную устойчивость и стабильность экономической динамики и способствующих движению системы к околоравновесному, но неравновесному состоянию. Кроме того, для обеспечения развития экономической системы, ее наиболее адекватных реакций на экзогенные факторы и эндогенные стимулы, требуется совершенствование, изменение сложившегося порядка, и, следовательно, отклонение от относительно равновесного состояния, чтобы на качественно новом уровне приблизиться к условиям более эффективной неравновесной устойчивости.

Переходная экономика выступает в качестве самостоятельного фактора неравновесности. Специфика переходной экономики состоит в том, что если циклическая динамика смены равновесных и неравновесных состояний, основанная на эндогенных факторах, объективно присуща социально-экономической системе, то трансформационный переход носит во многом внешний, экзогенный характер с ориентацией на резкое преобразование системы и формирование нового, более эффективного механизма функционирования и развития.

Неустойчивость экономической динамики при совмещении циклического и трансформационного неравновесия более глубинна и сложна в преодолении. При переходе от централизованной экономики приходится иметь дело с неравновесием другого, более высокого порядка в сравнении с экономикой рыночного типа. Такое состояние неравновесности главным образом обусловлено набором противоречий, затрагивающих все сферы функционирования экономики: а) между объективными закономерностями и тенденциями развития общества, с одной стороны, и субъективными и ложными решениями, с другой; б) между целями и средствами их достижения; в) между стратегией и тактикой [8, с. 4–6].

Поведение экономических систем в неравновесных условиях можно разделить на две основные области: линейную и нелинейную. В слабо неравновесной области энергетические потоки (материальные и денежные) линейно зависят от спроса и предложения. В сильно неравновесной или нелинейной области эти потоки являются более сложными функциями сил. Если в линейной области экономическая система остается структурно устойчивой, а также существует единственное метастабильное состояние, то в нелинейной – происходит значительное усиление рыночных отклонений, приводящих к образованию новых хозяйственных структур через определенную последовательность метастабильных состояний. Именно в условиях сильной неравновесности экономика способна спонтанно организовывать себя и качественно наращивать свой финансово-хозяйственный и организационно-культурный потенциал.

Исходя из указанных положений выделяют следующие типы экономической динамики: стабильное равновесие; равновесный рост; равновесный спад; неравновесный рост; неравновесный спад. При стабильном равновесии сдвиги в сторону неравновесности отсутствуют, а состояние характеризуется полной стабильностью (статичностью). При равновесном росте или спаде отмечается пропорциональное увеличение или уменьшение показателей развития экономики, однако нарушения равновесия не наблюдается, поскольку сдвиги также отсутствуют. Например, сводный индекс выпуска продукции в сельском хозяйстве составляет 110% относительно какого-либо периода. Равновесное состояние обеспечивается за счет роста/спада с точки зрения отраслей сельского хозяйства – растениеводства и животноводства. Следовательно, данным случаем иллюстрируется динамическое равновесие, так как сдвига к 109 или 111% нет.

Гипотетически описанное состояние возможно, но практически оно не может существовать

длительное время и представляет собой частный случай нелинейной динамики. Наиболее вероятными являются состояния неравновесного роста и спада, когда нарушается пропорциональность изменения качественных и количественных экономических показателей. Как нам представляется, неравновесный спад должен быть в определенной степени контролируемым, чтобы он не имел разрушающих для экономической системы последствий. Принципиально важно обеспечивать неравновесную устойчивость экономики, которая, по нашему мнению, выражается в отсутствии: просроченной задолженности; ценового диспаритета; структурных диспропорций и неравнозначности отраслей; увеличением доли экспорта сырья над экспортом готовой продукции; безработицы и банкротств более 2–3%; жесткой социально-экономической дифференциации населения.

Итак, неравновесность является одним из фундаментальных свойств экономических систем. Если равновесное состояние является необходимым условием стационарного существования экономики, то неравновесное представляет собой существенный момент перехода в новое состояние, в котором экономическая система приобретает более высокий уровень организации и продуктивности. Только тогда, когда экономика теряет функциональную устойчивость, возникают эволюционные процессы самоорганизации и формирования новых структур. Приобретая в новых условиях функционирования стабилизирующее положение, экономика проходит свои равновесные состояния как промежуточные этапы на траекториях неравновесного развития.

Как нам представляется, в экономической науке большое будущее за изменчивостью, неравновесностью и нелинейностью. Особое значение приобретает это положение при изучении кризисов, время от времени возникающих в экономике и вводящих ее в состояние дисбаланса, т.е. асимметрии.

Литература

1. Князева Е.Н. Синергетика как новое мировидение: диалог с Пригожиным / Е.Н. Князева, С.П. Курдюмов // Вопросы философии. 1992. №12.
2. Хикс Р. Дж. Стоимость и капитал. М., 1993.
3. Заг В.-Б. Синергетическая экономика. Время и перемены в нелинейной экономической теории. М., 1999.
4. Сапир Ж. К экономической теории неоднородных систем. Опыт исследования децентрализованной экономики. М., 2001.
5. Ерохина Е.А. Теория экономического развития: системно-синергетический подход. Томск, 1999.
6. Сорос Дж. Алхимия финансов. М., 1996.
7. Харрод Р.Ф. К теории экономической динамики. М., 1999.
8. Самсонов Р., Основные принципы динамики переходной экономики и механизм развития: Научный реферат / Р. Самсонов, О. Кожевина. Барнаул, 2002.