

О.В. Кожевина

Механизмы повышения инвестиционной привлекательности АПК региона в условиях кризиса

В состоянии кризиса российская экономика функционирует уже более десяти лет. За этот период значительно снизились все показатели, характеризующие экономическое состояние страны, в том числе и инвестиционные. Критическое положение отечественной экономики особенно негативно сказывается в аграрном секторе. Так, на поддержание его функционирования в последние годы отчисляется около 2–3% общего объема инвестиций, в то время как в экономически развитых странах в десятки раз больше.

Низкая рентабельность сельскохозяйственного производства, «закредитованность», постоянный недостаток собственных оборотных средств, отсутствие ликвидного залогового имущества в совокупности с ограниченностью ассортимента натуральной сельскохозяйственной продукции и трудностями с ее доставкой к местам реализации без количественных и качественных потерь делают отрасли АПК неперспективными для капитальных вложений, обрекая их на неизбежную стагнацию. В такой ситуации важно способствовать активизации инвестиционной деятельности аграрного производства, поскольку она является важным фактором вывода предприятий АПК из кризисного положения. Ни один сектор экономики, а тем более такой капиталоемкий, как агропромышленный, не может успешно функционировать и развиваться при отсутствии необходимых для этого условий – высоких темпов и значительных масштабов накопления капитала.

Опыт стран с развитой рыночной экономикой показывает, что эффективность сельскохозяйственного производства обеспечивается при комплексном решении организационных, экономических, земельных и социальных проблем, структурной перестройке отрасли, ее интенсификации и внедрении достижений науки и техники. Только в этих условиях возможно задействование рыночного механизма хозяйствования, работающего на ускоренное увеличение производства сельхозпродукции. Подобный механизм должен основываться на оптимальном сочетании рычагов и инструментов государственного регулирования, рыночного саморегулирования и широкого делегирования федеральных полномочий

региональным и муниципальным органам управления. Необходимо формирование регулируемого государством рыночного механизма распределения инвестиционных ресурсов и перераспределение функций управления инвестициями между управленческими структурами различных уровней. Принципиальная особенность этого механизма – превращение инвестиционных ресурсов в полноценный товар. Чтобы указанный механизм начал работать, необходимы ускоренное развитие в аграрной сфере соответствующей рыночной инфраструктуры (рынка ценных бумаг и ссудного капитала, лизинга, собственных инвестиционных банков и компаний), восстановление и развитие прочных хозяйственных связей между всеми субъектами инвестиционного процесса на основе взаимной выгоды и материальной ответственности за выполнение взаимных обязательств, формирование новых субъектов процесса инвестирования на базе цивилизованного предпринимательства.

Рыночный механизм распределения инвестиционных ресурсов предполагает изменение соотношения бюджетных и внебюджетных источников капиталовложений в сторону увеличения доли банковских и прочих инвестиций, которые пойдут в сельское хозяйство и другие отрасли АПК, а также в развитие социальной инфраструктуры в сельской местности. Формирование такого механизма в АПК необходимо осуществлять поэтапно, концентрируя усилия на следующих направлениях: стабилизация экономики, проведение конструктивных реформ, структурная перестройка с реализацией принципа социальной защиты населения.

Сферу использования инвестиций не следует ограничивать только инфраструктурными отраслями, а на основе применения принципов совместного финансирования инвестиционных проектов, возвратности и окупаемости вложенных средств направлять их в производства, которые способны принести максимальную выгоду и стать гарантом будущего экономического роста.

Иногда можно слышать мнение, что в первую очередь нужно вкладывать средства в инновационные технико-технологические проекты непосредственно в сельском хозяйстве –

базовой отрасли АПК. Но на деле вряд ли такая политика будет эффективной, так как она не способна обеспечить в короткие сроки возврат затраченных финансовых ресурсов, не говоря уже о существенном их приросте. В связи со спецификой и большой инертностью сельскохозяйственное производство отличается замедленной и неадекватной реакцией на инвестиции, о чем убедительно свидетельствует многолетняя отечественная практика.

Важность технического перевооружения АПК подчеркивает тот факт, что транспортное обеспечение играет все большую роль в конкурентной борьбе за рынки сбыта сельскохозяйственной продукции, так как расходы на ее доставку к местам реализации составляют существенную долю, а при достаточно больших расстояниях они даже сопоставимы с затратами на ее производство. Повышение транспортабельности и снижение транспортности сельскохозяйственной продукции за счет многоэтапной переработки – существенный резерв роста ее рентабельности и конкурентоспособности на рынках сбыта, особенно удаленных от мест производства.

Это дает основания полагать, что проблему скорейшего технического перевооружения наиболее целесообразно решать за счет опережающих инвестиций в перерабатывающую промышленность. В результате увеличится доля переработанной сельскохозяйственной продукции в общем объеме ее реализации, а следовательно, значительно сократятся затраты на ее транспортировку, уменьшатся количественные и качественные потери при перевозке, погрузке и хранении, существенно расширится ассортимент, улучшится товарный вид и потребительские свойства по сравнению с натуральной продукцией.

На наш взгляд, инвестиционные программы целесообразно разрабатывать в рамках мощных интегрированных компаний, поскольку это потенциальные инвесторы, обладающие значительным объемом денежных средств. В ряде регионов России создаются интегрированные предприятия, объединяющие весь цикл – от продукта сельскохозяйственного сырья до сбыта конечного продукта – продовольствия. Фактически создаются будущие синдикаты, холдинги, многопрофильные комбинаты, ассоциации, из которых должны вырасти мощные финансовые группы, в том числе и в АПК – агропродовольственные. Такие агрокорпорации, включающие в себя помимо производителей сельскохозяйственной продукции еще и предприятия переработки и хранения, распределения и реализации, способны опера-

тивно реагировать на изменения ситуации на рынке, добиваться снижения производственных издержек, аккумулировать и привлекать дополнительные средства для развития производства. Кроме того, формируется система взаимного доверия и поддержки предприятий, основанная не на административных принципах, а на экономической заинтересованности в конечном результате всех участников интеграции.

На территории Алтайского края путем слияния предприятий сельского хозяйства, переработки и торговли уже создаются подобного рода интегрированные формирования. Так, в Родинском районе с 1998 г. успешно действует акционерное общество «Агрофирма «Родино-Холдинг», в составе которой 12 сельскохозяйственных предприятий, ассоциация крестьянских хозяйств, мельница, сыродельный завод, мясоконсервный завод, комитет по управлению имуществом Родинского района; в Шипуновском районе в 1999 г. акционерное общество «Шипуновская агрофирма» объединило в своем составе 26 предприятий, маслосырзавод и строительную организацию; с 1998 г. функционирует финансово-агропромышленная группа (ФАПГ) «Золотое зерно Алтая», которая уже реализовывает инвестиционные программы развития регионального АПК, связанные с зерновым производством.

В рамках ФАПГ возможны три уровня инвестирования и ресурсного обеспечения – федеральный, региональный и корпоративный. Федеральное бюджетное финансирование возможно в соответствии с законом о финансово-промышленных группах в части государственной поддержки реализации глобальных программ, а региональное финансирование – в разработке и реализации программ федерального и регионального уровней. Корпоративные программы реализуются за счет внутренних ресурсов и источников. При этом реальностью становится возможность получения банковских кредитов под консолидированные гарантии и ответственность участников группы. Инвесторы, как правило, стремятся выступать не только кредиторами, но и участвовать в прибыли от инвестиций в качестве акционеров. Поэтому формирование фондов финансирования инвестиционных программ ФАПГ должно осуществляться с учетом приемлемых для участников группы изменений и условий в распределении имущественных прав, а предложенный механизм разработки инвестиционных проектов позволит правильному вложению этих фондов в перспективные сельскохозяйственные производства.